

Gewinnspareverein der Volksbanken und Raiffeisenbanken in Baden-Württemberg e.V.



Immer ein Gewinn.

Hast Du Lust ein Teil der weiteren Erfolgsstory von VR-GewinnSparen in Baden-Württemberg zu sein? Der unschlagbare Dreiklang von Gewinnsparen „Gewinnen, Sparen und Helfen“ feiert in diesem Jahr sein 75-jähriges Jubiläum.

Aktuell betreuen und beraten der Gewinnspareverein – als Unternehmen der genossenschaftlichen Finanzgruppe - und sein 8-köpfiges Team mit Sitz in Stuttgart 89 Volksbanken und Raiffeisenbanken in Baden-Württemberg. In den Dienstleistungen Vertrieb, Marketing, Öffentlichkeitsarbeit sowie der Entwicklung von Sozialprojekten bieten wir ganzheitliche Unterstützung für unsere Mitgliedsbanken. Allein mit jährlich 11 Mio. Euro an Spenden aus dem Gewinnsparen werden das Ehrenamt und das genossenschaftliche Engagement unserer Mitglieder in der jeweiligen Region maßgeblich unterstützt.

Zur Fortschreibung unseres Erfolges suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt und in Vollzeit einen

Vertriebsbetreuer (m/w/d)

» Deine Aufgaben

- Du begleitest die fachliche und technische Weiterentwicklung unseres Produkts (einschließlich des Vertriebsmanagements) sowie ergänzender Unterstützungs- und Dienstleistungen für unsere Partnerbanken.
- Du treibst gemeinsam mit unseren Volks- und Raiffeisenbanken den Verkauf von Gewinnsparen voran und begleitest die Bankmitarbeitenden als Coach bei der nachhaltigen Intensivierung und erfolgreichen Umsetzung der Vertriebsaktivitäten.
- Du unterstützt unser Marketing sowohl im Print wie auch im digitalen Bereich. Zudem begleitest Du unsere Mitglieder bei der Vertriebssteuerung sowie der Definition von Zielvereinbarungen.
- Du erkennst Potenziale und entwickelst eigenständig Vertriebskampagnen im Omnikanalumfang, einschließlich der technischen Umsetzung.
- Du analysierst Markttrends und Kundenbedürfnisse und leitest daraus Maßnahmen zur Weiterentwicklung des Gewinnsparens ab. Hierfür arbeitest Du zusammen mit verschiedenen Fachbereichen und Partnern innerhalb der Genossenschaftlichen Finanzgruppe.

» Dein Profil

- Du hast eine bankfachliche oder kaufmännische Ausbildung abgeschlossen bzw. eine vergleichbare Qualifikation.
- Aus Deiner bisherigen Tätigkeit verfügst Du über mehrjährige Vertriebs- und Beratungserfahrung. Begriffe wie OKP, BWS, Impulsmanager oder Marketingfabrik sind für Dich keine Fremdwörter, sondern begleiten Dich in deiner täglichen Arbeit.
- Du besitzt die Fähigkeit, Arbeiten in Deinem Zuständigkeitsbereich professionell zu organisieren sowie unsere Mitgliedsbanken kompetent zu betreuen.
- Der routinierte Umgang mit MS-Office-Produkten sowie Erfahrungen im datengetriebenen Vertrieb sind für Dich selbstverständlich.
- Du bist kreativ und kannst unser Marketing, vor allem im Social Media-Bereich, unterstützen.
- Eigeninitiative, Gestaltungs- und Organisationswille, eine Hands-on-Mentalität, Flexibilität und eigenverantwortliches Arbeiten sind die Grundlagen Deines Handelns.
- Du bist ein absoluter Teamplayer.

» Freu Dich auf

- Einen interessanten, vielseitigen und abwechslungsreichen Arbeitsplatz
- Ein unbefristetes Beschäftigungsverhältnis in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Die Möglichkeit auf einen Pool-Dienstwagen zurückzugreifen
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit teilweise im Homeoffice zu arbeiten
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- Ein modernes Innenstadt-Büro mit idealer Infrastruktur
- Zielgerichtete fachliche sowie persönliche Weiterbildung und Entwicklung
- Fundierte Einarbeitung und Unterstützung im Team
- Vielfältige Sozialleistungen über die attraktive, tarifliche Vergütung hinaus (Bsp. Gesundheitsvorsorge, Unterstützung bei der betrieblichen Altersvorsorge, Arbeitgeberzuschuss für Dein Mittagessen in einer ausgewogenen Kantine)

» Dein Ansprechpartner

Reizt Dich diese Herausforderung? Dann bewirb Dich bis 26. Juli 2026. Deine Bewerbungsunterlagen mit Angabe Deiner Jahresgehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins sendest Du bitte an die von uns beauftragte Personalberatung

GENOCONSULT
Baden-Württemberg

GenoConsult Baden-Württemberg GmbH
Frau Dr. Ricarda Reinhardt-Schlecht
Heilbronner Straße 41, 70191 Stuttgart
ricarda.reinhardt-schlecht@genoconsult-bw.de

Vertraulichkeit im Umgang mit Deiner Bewerbung ist für uns selbstverständlich.
Für erste Fragen kontaktiere bitte Frau Dr. Reinhardt-Schlecht unter Telefon 0711 222 13-1502.

