



Immer ein Gewinn.

Hast Du Lust ein Teil der Erfolgsstory von VR-GewinnSparen in Baden-Württemberg zu sein? Der unschlagbare Dreiklang von Gewinnsparen „Gewinnen, Sparen und Helfen“ feiert dieses Jahr sein 75-jähriges Jubiläum.

Aktuell betreuen und beraten der Gewinnsparverein – als Unternehmen der genossenschaftlichen Finanzgruppe – und sein 8-köpfiges Team mit Sitz in Stuttgart 90 Volksbanken und Raiffeisenbanken in Baden-Württemberg. In den Dienstleistungen Vertrieb, Marketing, Öffentlichkeitsarbeit sowie der Entwicklung von Sozialprojekten bieten wir ganzheitliche Unterstützung für unsere Mitgliedsbanken. Allein mit jährlich 11 Mio. Euro an Spenden aus dem Gewinnsparen wird das Ehrenamt und genossenschaftliche Engagement unserer Mitglieder in der jeweiligen Region maßgeblich unterstützt.

Zur Fortschreibung unseres Erfolgs suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt und in Vollzeit einen

Vertriebsmanager (m/w/d)

» Deine Aufgaben

Du berätst und betreust unsere Mitgliedsbanken ganzheitlich zum VR-GewinnSparen und unterstützt diese bei der erfolgreichen Implementierung neuer Konzepte.

- Du bist zentraler Ansprechpartner bzw. Key Account für unsere Partnerbanken.
- Du kümmert Dich um den Ausbau und die Betreuung bestehender Geschäftsbeziehungen mit Partnerbanken, Verbundpartnern und Kooperationspartnern.
- Du verantwortest die vertriebs- und serviceorientierte Betreuung unserer Kunden und erkennst deren Bedarfe hinsichtlich Vertriebskonzepte oder Schulungen.
- Durch Deine Nähe zum Kunden identifizierst Du Potenziale, auf deren Basis wir gemeinsam im Team Lösungen entwickeln, zur weiteren vertrieblichen Umsetzung des Gewinnsparens.

» Dein Profil

Du verfügst über mehrjährige Erfahrung im aktiven Vertrieb wie auch in der Kundenbetreuung und konntest Dein akquisitorisches Geschick bereits bei einer Genossenschaftsbank bzw. einem Unternehmen der Genossenschaftlichen Finanzgruppe unter Beweis stellen.

Du zeichnest Dich aus durch eine hohe Selbstständigkeit, Eigeninitiative sowie gute organisatorische Fähigkeiten. Der Umgang mit Gesprächspartnern auf der Entscheider-Ebene bereitet Dir Freude. Zudem bist Du gerne unterwegs beim Kunden, verfügst über gute rhetorische Fähigkeiten, Präsentationsgeschick sowie ein souveränes Auftreten.

» Freu Dich auf

Wie bieten einen interessanten, vielseitigen und abwechslungsreichen Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen und darüber hinaus:

- Ein unbefristetes Beschäftigungsverhältnis
- Einen Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit teilweise im Homeoffice zu arbeiten
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- Ein modernes Innenstadt-Büro mit idealer Infrastruktur
- Zielgerichtete fachliche sowie persönliche Weiterbildung und Entwicklung
- Fundierte Einarbeitung und Unterstützung im Team
- Vielfältige Sozialleistungen über die attraktive, tarifliche Vergütung hinaus (z.B. Gesundheitsvorsorge)

» Ansprechpartner

Reizt Dich diese Herausforderung? Dann bewirb Dich bis 6. März 2026.

Deine Bewerbungsunterlagen mit Angabe Deiner Jahresgehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins sendest Du bitte an die von uns beauftragte Personalberatung.

GENOCONSULT
Baden-Württemberg

GenoConsult Baden-Württemberg GmbH
Frau Dr. Ricarda Reinhardt-Schlecht
Heilbronner Straße 41, 70191 Stuttgart
ricarda.reinhardt-schlecht@genoconsult-bw.de

Für Vorabinformationen stehen wir Dir unter Telefon 0711 222 13-1502 gerne zur Verfügung.
Vertraulichkeit im Umgang mit Deiner Bewerbung ist für uns selbstverständlich.

