



### Tradition und Vision – Menschlichkeit und Erfolg

Wir sind ein modernes Unternehmen – mit einer jahrhundertlangen Tradition. Diese beruht auf dem Genossenschaftsprinzip „Eine(r) für alle – alle für Eine(n)“. Und daran halten wir fest! Bei uns arbeiten Sie als Teamplayer (m/w/d) und können sich stets auf Ihre Kolleginnen und Kollegen verlassen. Daraus schöpfen wir Kraft und machen uns fit für die Zukunft. Wir bieten Ihnen ein modernes sowie sicheres Arbeitsumfeld, innovative Lösungsansätze und Platz für neue Ideen. Wir begegnen schon heute den Herausforderungen der Zukunft, um Ihnen eine langfristige Perspektive zu bieten.

**Wir suchen eine vertriebsorientierte Trainerpersönlichkeit (m/w/d) im Rahmen der Nachfolgeplanung zur Weiterentwicklung unseres Filialvertriebs in der Gebietsdirektion Ludwigshafen!**

### Vertriebstrainer – Gebietsdirektion Ludwigshafen (m/w/d)

Standort: Filiale Ludwigshafen

#### Ihre Aufgaben

Ziel Ihrer Tätigkeit ist die Entwicklung und Förderung der Verkaufs- und Methodenkompetenz der Vertriebsmitarbeiter vor Ort. Sie betreiben aktive Transfersicherung, indem Sie die Mitarbeitenden bei der Überführung fachlicher Inhalte in die Beratungspraxis unterstützen.

Dies umfasst im Wesentlichen:

(Weiter-)Entwicklung der Strategien zur Optimierung der Service- und Verkaufskultur

Ermittlung des Trainingsbedarfs unter Vertriebsgesichtspunkten - sowohl allgemein als auch auf individueller Ebene einzelner Mitarbeiter - und Erarbeitung entsprechender Trainingspläne

Mitwirkung bei der inhaltlichen und methodischen Entwicklung einheitlicher Trainingskonzepte

Organisation und Durchführung von Trainings für die Mitarbeiter vor Ort

Arbeitsplatz- und praxisnahe Unterstützung der Mitarbeiter bei der Umsetzung in die Praxis („training on the job“)

#### Ihr Profil

Abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann / zur Bankkauffrau

*Alternativ:* Abgeschlossene Ausbildung zum Kaufmann / zur Kauffrau für Versicherungen und Finanzen

Mehrfährige einschlägige Vertriebs- oder Verkaufserfahrung mit herausragenden Leistungen

Abgeschlossene Weiterbildung zum Bankfachwirt / zur Bankfachwirtin

*Alternativ:* Berater- oder Finanzierungspass eines im Genossenschaftsbereich anerkannten Bildungsträgers

Erfahrung in der Begleitung und Entwicklung von Menschen ist von Vorteil. Eine Trainerausbildung rundet Ihr Profil ab, kann jedoch auch intern nachgeholt werden. Gerne entwickeln wir auch erfolgreiche Vertriebler (m/w/d) zum erfolgreichen Trainer (m/w/d) weiter.

#### Außerdem freuen wir uns über:

Ihre guten verkäuferischen und akquisitorischen Fähigkeiten

Ihre hohe Serviceorientierung und absolute Leistungsbereitschaft

Ihre Motivationsfähigkeit und Ihr organisatorisches Talent

Ihr sicheres und freundliches Auftreten, gepaart mit gutem Ausdrucksvermögen

Ihre spürbare Freude an der Arbeit mit – und Entwicklung von – Menschen im Vertriebsumfeld

### Unser Angebot

**Im Rahmen Ihrer Tätigkeit wird Ihnen funktionsbezogen ein Dienstfahrzeug gestellt, welches Ihnen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht.**

Neben einem Arbeitsvertrag in einem sicheren, sozial verantwortungsvollen Traditionsunternehmen und einem wertschätzenden Miteinander können Sie von uns unter anderem Folgendes erwarten:

Tarifvertragliche Vergütung inkl. 13. Monatsgehalt, vermögenswirksamen Leistungen und tarifvertraglicher Altersvorsorge

Variable, übertarifliche Erfolgsbeteiligung am Vertriebsergebnis

Zusätzliche betrieblich geförderte Altersversorgung (Pensionsfonds, Direktversicherungen, Entgeltumwandlung) sowie Zeitwertkonten

Mitarbeiterkonditionen bei Krediten und Anlagen sowie vergünstigte Konditionen unserer Kooperationspartner

Mitgliedschaft im Bahn-Sozialwerk (Stiftungsfamilie BSW & EWH) mit zahlreichen Vorteilen (z. B. vergünstigte Ferienangebote)

Nutzung unternehmenseigener Ferienwohnungen

Heirats- und Geburtsbeihilfe sowie Krankengeldzuschuss

Angebote zum betrieblichen Gesundheitsmanagement

### Möchten Sie Teil unseres Teams werden?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

**Bitte geben Sie uns darin auch einen Hinweis auf Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellung (Jahresbrutto).**

#### Ihre Ansprechpersonen:

Frank Fichter  
Tel. 0681 3094-2202  
Christiane Zimmer  
Tel. 0681 3094-2204

[Jetzt hier bewerben](#)

**Bitte keine Kontaktaufnahme durch Personalvermittler / Personalberatungen oder Zeitarbeitsunternehmen. Wir fokussieren uns auf eine Direktbesetzung im Rahmen des eigenen Recruitings.**