

Die Hannoversche Volksbank ist seit über 150 Jahren der Partner des privaten und gewerblichen Mittelstandes in der attraktiven Wirtschaftsregion Hannover/Celle und gehört mit einer Bilanzsumme von über 5 Mrd. € zu den großen Volksbanken in Deutschland.

Wir suchen für unseren Bereich Firmenkundengeschäft

eine Vertriebsleiterin / einen Vertriebsleiter Firmenkundengeschäft

Es erwartet Sie eine attraktive Aufgabe. Mit hoher Führungskompetenz und Freude am Firmenkundengeschäft verantworten Sie die Umsetzung sowohl der Unternehmens- als auch der Bereichsziele sowie die Erreichung der Vertriebsziele. Sie begleiten die Entwicklungsprozesse Ihrer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

Ihre Aufgaben und Verantwortlichkeiten:

- Umsetzung unseres Vertriebskonzeptes, Koordination und Vereinbarung der Ziele in Ihrem Marktgebiet sowie unterjährige Überprüfung und Analyse des Zielerreichungsgrades und ggfs. Initiierung geeigneter Maßnahmen
- Bildung und Entwicklung eines engagierten, motivierten, kunden-, ertrags- und risikoorientierten Arbeiterteams
- Vorbildfunktion und erfolgsorientierte Mitarbeiterführung im Sinne unserer Führungsgrundsätze
- Förderung der kooperativen Zusammenarbeit und des Erfahrungsaustausches

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Bankausbildung und haben idealerweise das Studium zur Bankbetriebswirtin / zum Bankbetriebswirt (BA) bzw. eine vergleichbare Ausbildung erfolgreich abgeschlossen.
- Aus Ihrer bisherigen Laufbahn verfügen Sie bereits über Kenntnisse und Erfahrungen in der Führung von Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern.
- Sie besitzen umfassende Kenntnisse in allen Bereichen des Firmenkundengeschäftes einschließlich des Privatsegments.
- Sie zeichnen sich durch unternehmerisches Denken aus und agieren verantwortungsvoll.
- Sie verfügen über eine ausgeprägte Fähigkeit, Gespräche zielführend aktiv zu steuern.
- Ihr sicheres Urteilsvermögen wird ergänzt von Ihrer hohen Überzeugungs- und Durchsetzungsfähigkeit.
- Ihr sicheres Auftreten kombinieren Sie mit einer ausgeprägten Konfliktfähigkeit und Lösungsorientierung.
- Ein gutes Selbstmanagement sowie eine hohe Eigeninitiative sind für Sie selbstverständlich.
- Sie sind lernbereit, flexibel und teamfähig.

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins. Es ist geplant, den Bewerbungsprozess neben den persönlichen Gesprächen durch ein Auswahlverfahren zu begleiten.

Fragen beantwortet Ihnen gerne unsere Vertriebsleiterin Frau Judith von Grünhagen, telefonisch unter Tel. 0511-1221-0 oder per E-Mail an bewerbungen@hannoversche-volksbank.de.

Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen bis zum 11. Oktober 2017 ausschließlich online über unsere Karriereseite <https://vr.mein-check-in.de/hannoversche-volksbank> zu.