

Die Hannoversche Volksbank ist seit über 150 Jahren der Partner des privaten und gewerblichen Mittelstandes in der Wirtschaftsregion Hannover/Celle und gehört mit einer Bilanzsumme von über 5 Mrd. € zu den großen Volksbanken in Deutschland.

Im Umfeld der Privatkunden entwickeln sich eine Vielzahl veränderter Rahmenbedingungen. Dazu gehören beispielsweise die zunehmende Nutzung digitaler Vertriebskanäle durch unsere Kunden, vorangetrieben durch die fortschreitende digitale Transformation, sich ändernde gesetzliche Bestimmungen zur Kundenberatung sowie ein gesteigerter Beratungsbedarf unserer Kunden insbesondere aufgrund des Niedrigzinsumfeldes.

Damit unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter auf die zukünftigen Anforderungen gut vorbereitet sind, wird der Bereich Privatkunden zurzeit neu ausgerichtet.

Im Zuge der geplanten Erweiterung des Vertriebsleiterteams suchen wir

eine Vertriebsleiterin/ einen Vertriebsleiter für den Bereich Privatkunden

welche/r bereit ist, Führungsverantwortung zu übernehmen und die Führungsrolle in den anstehenden Veränderungen aktiv auszufüllen. Sie verantworten die Zielerreichung für ein Marktgebiet, bestehend aus mehreren Filialen und führen direkt die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter im Bereich Privatkunden. In dieser interessanten Position berichten Sie direkt an die Bereichsleiterin.

Zielsetzung:

- Strategiekonforme Umsetzung der Unternehmensziele
- Erreichung der Vertriebsziele im Führungsbereich
- Weiterentwicklung eines Mitarbeiterportfolios im Hinblick auf zukünftige Anforderungen
- Hohe Kundenzufriedenheit unter Anwendung der genossenschaftlichen Beratung

Ihre Aufgabenschwerpunkte sind:

- Konsequente Führung und Entwicklung von Vertriebsmitarbeiterinnen/-mitarbeitern
- Vorbildfunktion und Mitarbeiterführung im Sinne unserer Führungsgrundsätze
- Steuerung der Ziele des Führungsbereiches sowie laufende Überprüfung und Analyse des Zielerreichungsgrades und ggf. Initiierung von geeigneten Maßnahmen
- Sie sorgen für die konsequente Umsetzung der genossenschaftlichen Beratung unter Berücksichtigung der Bedarfsschwerpunkte Vorsorge und Anlage in Wertpapieren
- Entwicklung der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter für umfassende beratende Tätigkeiten im Rahmen unseres Vertriebskonzeptes als kreativer Impulsgeber und Storyteller
- Förderung der kooperativen Zusammenarbeit und des Erfahrungsaustausches
- Fortlaufende Analyse der Beratungsprozesse auf mögliche Produktivitätszuwächse
- Erstellung, Umsetzung und Weiterentwicklung eines operativen Geschäftsplans im Führungsbereich

Ihr Profil:

- Unternehmerisches Denken und gute Kenntnisse im Privatkundengeschäft
- Hohe Leistungsbereitschaft
- Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen
- Veränderungsbereitschaft und Flexibilität, insbesondere in Bezug auf die Nutzung digitaler Medien und Vertriebskanäle in der Bank
- Wirksame Gestaltung einer erfolgsorientierten Mitarbeiterführung und -entwicklung
- Hohe Konflikt- und Durchsetzungsfähigkeit
- Ausgeprägte Fähigkeit, Gespräche zielführend zu steuern
- Ausgeprägte Lösungsorientierung, Verlässlichkeit und Konsequenz im Handeln
- Gutes Selbst- und Zeitmanagement, organisatorisches Geschick und hohe Eigeninitiative

Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum/zur Bankkaufmann/-frau. Darüber hinaus verfügen Sie über einen abgeschlossenen wirtschaftlichen Studiengang der Fachrichtungen Banken, Finanzdienstleistungen oder Kapitalmarkt (Hochschul- oder Fachhochschulabschluss oder ein gleichwertiger berufsbegleitender Abschluss, z. B. mind. Bankfachwirt/in).

Aus Ihrer bisherigen beruflichen Laufbahn verfügen Sie bereits über Kenntnisse und Erfahrungen in der Führung von Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern.

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins. Es ist geplant, neben den persönlichen Gesprächen den Bewerbungsprozess durch ein Auswahlverfahren zu begleiten.

Ihre Fragen beantworten Ihnen gerne die Bereichsleiterin Filialkundengeschäft, Frau Pranschke telefonisch unter Tel. 0511-1221-0 oder per E-Mail an bewerbungen@hannoversche-volksbank.de.

Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen bis zum 11. Oktober 2017 ausschließlich online über unsere Karriereseite <https://vr.mein-check-in.de/hannoversche-volksbank> zu.