



#### Tradition und Vision – Menschlichkeit und Erfolg

Wir sind ein modernes Unternehmen – mit einer jahrhundertelangen Tradition. Diese beruht auf dem Genossenschaftsprinzip „Eine(r) für alle – alle für Eine(n)“. Und daran halten wir fest! Bei uns arbeiten Sie als Teamplayer (m/w/d) und können sich stets auf Ihre Kolleginnen und Kollegen verlassen. Daraus schöpfen wir Kraft und machen uns fit für die Zukunft. Wir bieten Ihnen ein modernes sowie sicheres Arbeitsumfeld, innovative Lösungsansätze und Platz für neue Ideen. Wir begegnen schon heute den Herausforderungen der Zukunft, um Ihnen eine langfristige Perspektive zu bieten.

### Vertriebstrainer (m/w/d)

Wir suchen eine vertriebsorientierte Trainerpersönlichkeit (m/w/d) zur Weiterentwicklung unseres Filialvertriebs in der Gebietsdirektion Kaiserslautern-Neustadt (Filialen Kaiserslautern, Neustadt an der Weinstraße, Landau und Speyer)!

#### Ihre Aufgaben

Ziel Ihrer Tätigkeit ist die Entwicklung und Förderung der Verkaufs- und Methodenkompetenz der Vertriebsmitarbeiter vor Ort. Sie betreiben aktive Transfer-sicherung, indem Sie die Mitarbeitenden bei der Überführung fachlicher Inhalte in die Beratungspraxis unterstützen.

Dies umfasst im Wesentlichen:

- (Weiter-)Entwicklung der Strategien zur Optimierung der Service- und Verkaufskultur
- Ermittlung des Trainingsbedarfs unter Vertriebsgesichtspunkten – sowohl allgemein als auch auf individueller Ebene einzelner Mitarbeiter – und Erarbeitung entsprechender Trainingspläne
- Mitwirkung bei der inhaltlichen und methodischen Entwicklung einheitlicher Trainingskonzepte
- Organisation und Durchführung von Trainings für die Mitarbeiter vor Ort
- Arbeitsplatz- und praxisnahe Unterstützung der Mitarbeiter bei der Umsetzung in die Praxis („training on the job“)

#### Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann / zur Bankkauffrau
- Alternativ: Abgeschlossene Ausbildung zum Kaufmann / zur Kauffrau für Versicherungen und Finanzen
- Mehrjährige einschlägige Vertriebs-erfahrung mit herausragenden Leistungen
- Abgeschlossene Weiterbildung zum Bankfachwirt / zur Bankfachwirtin
- Alternativ: Berater- oder Finanzierungspass eines im Genossenschaftsbereich anerkannten Bildungsträgers

Erfahrung in der Begleitung und Entwicklung von Menschen ist von Vorteil. Eine Trainerausbildung rundet Ihr Profil ab, kann jedoch auch intern nachgeholt werden. Gerne entwickeln wir auch erfolgreiche Vertriebler zum erfolgreichen Trainer (m/w/d) weiter.

#### Außerdem freuen wir uns über:

- Ihre guten verkäuferischen und akquisitorischen Fähigkeiten
- Ihre hohe Serviceorientierung und absolute Leistungsbereitschaft
- Ihre Motivationsfähigkeit und Ihr organisatorisches Talent
- Ihr sicheres und freundliches Auftreten, gepaart mit gutem Ausdrucksvermögen
- Ihre spürbare Freude an der Arbeit mit – und Entwicklung von – Menschen im Vertriebsumfeld

### Unser Angebot

Im Rahmen Ihrer Tätigkeit wird Ihnen funktionsbezogen ein Dienstfahrzeug gestellt, welches Ihnen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht.

Neben einem Arbeitsvertrag in einem sicheren, sozial verantwortungsvollen Traditionsunternehmen und einem wertschätzenden Miteinander können Sie von uns unter anderem Folgendes erwarten:

- Tarifvertragliche Vergütung inkl. 13. Monatsgehalt, vermögenswirksamen Leistungen und tarifvertraglicher Altersvorsorge
- Variable, übertarifliche Erfolgsbeteiligung am Vertriebsergebnis
- Zusätzliche betrieblich geförderte Altersversorgung (Pensionsfonds, Direktversicherungen, Entgeltumwandlung) sowie Zeitwertkonten
- Mitarbeiterkonditionen bei Krediten und Anlagen sowie vergünstigte Konditionen unserer Kooperationspartner
- Mitgliedschaft im Bahn-Sozialwerk (Stiftungsfamilie BSW & EWH) mit zahlreichen Vorteilen (z. B. vergünstigte Ferienangebote)
- Nutzung unternehmenseigener Ferienwohnungen
- Heirats- und Geburtsbeihilfe sowie Krankengeldzuschuss
- Angebote zum betrieblichen Gesundheitsmanagement

### Möchten Sie Teil unseres Teams werden? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte geben Sie uns darin auch einen Hinweis auf Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellung (Jahresbrutto).

#### Ihre Ansprechpartner:

Frank Fichter  
Tel. 0681 3094-2202

Christiane Zimmer  
Tel. 0681 3094-2204

[Jetzt hier bewerben](#)