



### Tradition und Vision – Menschlichkeit und Erfolg

Wir sind ein modernes Unternehmen – mit einer jahrhundertelangen Tradition. Diese beruht auf dem Genossenschaftsprinzip „Eine(r) für alle – alle für Eine(n)“. Und daran halten wir fest! Bei uns arbeiten Sie als Teamplayer (m/w/d) und können sich stets auf Ihre Kolleginnen und Kollegen verlassen. Daraus schöpfen wir Kraft und machen uns fit für die Zukunft. Wir bieten Ihnen ein modernes sowie sicheres Arbeitsumfeld, innovative Lösungsansätze und Platz für neue Ideen. Wir begegnen schon heute den Herausforderungen der Zukunft, um Ihnen eine langfristige Perspektive zu bieten.

Wir suchen eine vertriebsorientierte Beraterpersönlichkeit (m/w/d) zur Verstärkung unseres Vermittlerteams für unsere Filiale Ludwigshafen oder unsere Filiale Mainz-Rhabanusstraße!

### Vertriebspartnerbetreuer / Vermittlerbetreuer (m/w/d)

#### Ihre Aufgaben

- Akquise neuer Vertriebspartner
- Intensivierung bestehender Vertriebspartnerbeziehungen
- Auf- und Ausbau des Cross-Selling-Geschäfts bei den Vertriebspartnern
- Prüfung, Bewertung und Votierung von Finanzierungsanfragen inkl. der eingereichten Unterlagen und anschließende Antragsbearbeitung im Banksystem
- Mitwirkung bei der Konditions- und Vertragsgestaltung von Finanzierungsanträgen
- Durchführung von Workshops und regelmäßige Präsenz vor Ort bei den Vertriebspartnern

#### Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung zur Bankkauffrau / zum Bankkaufmann (IHK)
- Weiterbildung zur Bankfachwirtin / zum Bankfachwirt, bestenfalls mit Schwerpunkt Immobiliengeschäft

*Alternativ:* Finanzierungspass eines im Genossenschaftsbereich anerkannten Bildungsträgers oder eine mindestens gleichwertige Zertifizierung

#### Außerdem freuen wir uns über:

- Ihre ausgeprägten verkäuferischen und akquisitorischen Fähigkeiten
- Ihr sicheres und freundliches Auftreten
- Ihr gutes Ausdrucksvermögen
- Ihre hohe Leistungsorientierung, Zuverlässigkeit sowie Ihr persönliches Engagement

### Unser Angebot

Neben einem Arbeitsvertrag in einem sicheren, sozial verantwortungsvollen Traditionsunternehmen und einem wertschätzenden Miteinander können Sie von uns unter anderem Folgendes erwarten:

**Tarifvertragliche Vergütung inkl. 13. Monatsgehalt, vermögenswirksamen Leistungen und tarifvertraglicher Altersvorsorge**

**Variable, übertarifliche Erfolgsbeteiligung am Vertriebsergebnis  
Homeoffice-Angebote in Kombination mit flexiblen Arbeitszeiten**

Zusätzliche betrieblich geförderte Altersvorsorge (Pensionsfonds, Direktversicherungen, Entgeltumwandlung) sowie Zeitwertkonten

Mitarbeiterkonditionen bei Krediten und Anlagen sowie vergünstigte Konditionen unserer Kooperationspartner

Mitgliedschaft im Bahn-Sozialwerk (Stiftungsfamilie BSW & EWH) mit zahlreichen Vorteilen (z. B. vergünstigte Ferienangebote)

Nutzung unternehmenseigener Ferienwohnungen

Heirats- und Geburtsbeihilfe sowie Krankengeldzuschuss

Angebote zum betrieblichen Gesundheitsmanagement

### Möchten Sie Teil unseres Teams werden?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

**Bitte geben Sie uns darin auch einen Hinweis auf Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellung (Jahresbrutto).**

#### Ihre Ansprechpersonen:

Frank Fichter  
Tel. 0681 3094-2202

Christiane Zimmer  
Tel. 0681 3094-2204

**Jetzt hier bewerben**

**Bitte keine Kontaktaufnahme durch Personalvermittler / Personalberatungen oder Zeitarbeitsunternehmen. Wir fokussieren uns auf eine Direktbesetzung im Rahmen des eigenen Recruitings.**